

Behöver din grupp, idrottsförening eller skolklass extrapengar till en resa eller annan aktivitet?

Om svaret är JA erbjuder ”**ExtraPeng**” er möjligheten att **utan insats** sälja den **förstklassiga lättsåld italiensk olivolja ”Casale Paradiso”** från Toscana med god förtjänst samtidigt som ni stödjer välgörande ändamål.



- **Läs information om oss och vår olivolja**
- **Bestäm er för hur många flaskor (50 cl) ni vill sälja eller ta upp beställningar innan order**
- **Lägg en order**
- **Ingen insats**
- **Fri frakt**
- **Bra förtjänst. Spar tid! Sälj lite! Tjäna mycket!**
- **Möjlighet att stödja välgörande ändamål om er grupp önskar**

ExtraPeng

-spar tid, sälj lite, tjäna mycket -

Klokt och enkelt att sälja en nyttig och säsongsoberoende produkt från ExtraPeng. Ett försäljningsbesök räcker!

En trevlig produkt –

Olivolja är en uppskattad och nyttig produkt som svenska kunder blir alltmer intresserade av. Det finns ett stort urval av olivolja på marknaden med olika kvalitet. Vissa oljor är ganska smaklösa medan andra har en bredare smak. Vår olivolja ”*Casale Paradiso*” är av högsta kvalitet och tillhör gruppen ”**exklusiva oljor**”. Denna olja används med fördel till all typ av matlagning. Då oljan är av en sådan god kvalitet bör den **i butik** kosta ca 200 kronor. Men ExtraPeng kan pga. stor volym mot föreningar, klasser och lag erbjuda ett fördelaktigt inköpspris om **75 kronor** med ett **rekommenderat försäljningspris** om **135 kronor**.

Enkelt att sälja –

Olivolja är en produkt som svenska hem använder året runt. Produkten är därmed inte säsongsoberoende. Oljan levereras senast inom 3veckor efter inlämnad order. Ni kan välja två alternativ; ta upp beställningar och skicka därefter in en order till oss eller beställ direkt det antal ni vill sälja. Ni bestämmer vilket alternativ som passar er klass **eller** förening! Fördelen med "beställ direkt" är att ni då har produkten direkt i er hand och slipper två försäljningsbesök. Väljer ni att först ta upp beställningar kan ni använda formuläret som finns under fliken "**produkt & säljinformation**". Vår olivolja är en uppskattad present! **Ett säljargument**; ”Ta med en kvalitetsolja när du går bort i stället för en blomma, flaska vin eller en ask choklad!”

Hälsosam! –

Olivoljan är rik på **antioxidanter**, dvs. ämnen som polyfenoler och E-vitaminer. De anses skydda kroppens celler mot bland annat fysiska åldrandet och cancer. Oljan innehåller en stor andel av de nyttiga enkelomättade fetterna (mellan 54%-83%). Dessa anses sänka den onda kolesterolhalten och motverka åderförkalkning. På Kreta konsumerar varje person 30 kilo olivolja per år och 90% av allt fett befolkningen använder är olivolja. Befolkningen har världens lägsta nivåer av dödlighet i hjärt- och kärlsjukdomar (Olivolje Guiden).

Säljexempel –

Exempel 1:

- Grupp om 30 personer
- Varje person säljer **6 st** 50 cl flaskor (en förpackning) förstklassig olivolja
- Rekommenderat försäljningspris 135 kronor
- 30 personer*6 flaskor= 180 flaskor*135 kronor=24.300 kronor
- Inköpskostnad 13.500 kronor
- **Er vinst: 10.800 kronor**

Exempel 2:

- Grupp om 30 personer
- Varje person säljer **12 st** 50 cl flaskor (två förpackningar) förstklassig olivolja
- Rekommenderat försäljningspris 135 kronor
- 30 personer*12 flaskor= 360 flaskor*130 kronor=48.600 kronor
- Inköpskostnad 27.000 kronor
- **Er vinst: 21.600 kronor**

Lätt och enkelt att komma i gång!

Utse kontaktperson –

- Efter det att er grupp bestämt sig för att sälja olivolja skall ni utse en kontaktperson. Denna person ska vara **20 år** fyllda.
- Kontaktpersonen ska ansvara för gruppens administration såsom redovisning av försäljning, order och beställningsformulär samt mottagande av olivoljan och informationsblad.
- Kontaktpersonen är betalningsansvarig och har därmed ansvaret för föreningen/klassens/lagets försäljning. Innan kontaktpersonen accepteras görs en kontroll gällande dennes betalningsförmåga.
- Säljaren skall vara 13 år fyllda. Om säljaren är yngre än 13 år **ska målsman** ge ett godkännande och därmed ansvara för dennes försäljning. Att detta sker är kontaktpersonens ansvar.



Beställning/order –

- Skicka in en beställning under fliken order dirket **eller** ta först upp beställningar
- Beställda produkter levereras senast inom tre veckor efter inlämnad beställning till kontaktpersonens angivna adress/hemadress.
- Gruppens deltagare hämtar lämpligen olivoljan hos denne.
- Olivoljan levereras i en smidig förpackning om 6 flaskor och väger endast ca 5 kg.



Försäljning –

- Ut och sälj och tjäna pengar till din klass/förening/lag.
- Vid försäljning bör säljaren endast besöka för personen **kända personer**.
- Viktigt är att **undvika försäljning** till människor som vederbörande inte har någon vetskap om!



Resultat –

- Nu har din skolklass/förening/grupp tjänat en mycket bra slant och behövande fått sitt bidrag!
- Kontaktpersonen skall **20 dagar** efter mottagen leverans betala in **leveranskostnaden** till Extrapengs bankgiro.
- Extrapeng betalar in bidrag (till vem bestämmer ni) **i ert namn** och skickar efter detta en redovisning till kontaktpersonen.
- **Mellanskillnaden** mellan leveranskostnaden och försäljningsintäkten är gruppens vinst. Faktura kommer per mail.
- Om gruppen inte lyckades sälja alla beställda varor har ni möjlighet att skicka tillbaka dessa. Ett villkor är dock att förpackningen (låda om 6 flaskor) är obruten. Portot betalas av er själva.

Försäljningsargument och försäljningskanaler

Försäljningsargument –

- * **Högsta kvalitet!** Olivolja ”Casale Paradiso” är av högsta kvalitet; ofiltrerad och kallpressad jungfruolja.
- * **Konkurrenskraftigt pris!** Rekommenderat pris 135 kronor. Om produkten skulle säljas i butik så skulle den kosta ca 200 kronor.
- * **Hälsosam!** Rik på antioxidanterämnen, dvs. ämnen som polyfenoler och E-vitaminer, som anses skydda kroppens celler mot bland annat fysiska åldrandet och cancer.
- * **Används av de flesta!** Olivolja är numera en basprodukt vid matlagning hos svenska hushåll.



Försäljningskanaler –

Vår kvalitetsolja är som sagt en lättsålt produkt. Olivolja brukar vara en mycket uppskattad present oberoende av årstid.

- * **Exempel!** Släkten, arbetsplatsen, vänner, grannar och företag är exempel på mottagare av denna produkt.
- * **Personer du känner!** Vid försäljning bör säljaren endast besöka för personer kända personer och undvika försäljning till människor som vederbörande inte har någon vetskap om!